

(第3種郵便物認可)

Vグループ星港・マートル社長

日本船主との関係強化に意欲

専門組織「ジャパンフリートセル」設立

Vグループは日本市場のさらなる開拓に向け、5年前からアドバイザリー契約のあるマリーナベイシング社（福島謙治社長）とのパートナー契約を強化。さらに昨夏、シンガポールに日本支那組織「ジャパンフリートセル」を設立した。

のゼネラルマネジャーには、かねてより日本船主との親交があり評価の高いブライアン・ウニ氏（インド系船管会社セレンディア出身）を起用した。日本市場向け専属配置され、日本でのアフ

世界最大の船舶管理会社Vグループ（本社・英ロンドン）のシンガポール管理拠点Vシップス・アジア・グループのアヌラグ・マートル社長は本紙取材に応じ、日本船主との関係を一段と強化する方針を強調した。船用品・潤滑油の購買力をはじめとしたスケールメリットに加え、資源大手や欧米石油メジャーによる厳格なクオリティ要求への対応力を強みとし、日本市場での取引拡大を目指す。

11月上旬セミナー開催



マートル社長

ターゲットサービスを提供している。さらに、顧客サービスの一環として、11月1日に東京、5日に広島、6日に今治（愛媛県）、7日に大阪で船舶管理セミナーを開催する予定。マートル氏とウンニ氏がS-OX（硫黄酸化物）規制や豪州の船舶査定・格付け会社ライツシップへの対応、船舶事故例について講演する。

一方、規模の大きさだけを自負するのではないか、日本船主ならではの歴史や文化を学び、日本市場に合ったサービスの提供が最重要と考え、まずは日本船主からのニーズを正確に把握、学びた

マートル氏はVグループの優位性として荷主大手によるクオリティ要求への対応力を挙げる。ドライバールク分野では資源メジャーが運営するラントシップが年々、船質を厳格化。タンカーでも欧米石油メジャーによる厳しいペッティング（用船の可否判断）をクリアし続けなければならない。

一方、規模の大きさだけを自負するのではないか、日本船主ならではの歴史や文化を学び、日本市場に合ったサービスの提供が最重要と考え、まずは日本船主からのニーズを正確に把握、学びた

マートル氏はVグループの優位性として荷主大手によるクオリティ要求への対応力を挙げる。ドライバールク分野では資源メジャーが運営するラントシップが年々、船質を厳格化。タンカーでも欧米石油メジャーによる厳しいペッティング（用船の可否判断）をクリアし続けなければならない。

一方、規模の大きさだけを自負するのではないか、日本船主ならではの歴史や文化を学び、日本市場に合ったサービスの提供が最重要と考え、まずは日本船主からのニーズを正確に把握、学びた

Vグループは大株主の米ファンド大手アドベンチトの潤沢な資金力も背景にここ数年積極的なM&A（合併・買収）を推進。16年以降、セランギング社から野須宏悦氏（住商マリン元社長）がマネジメント、英グレイグなどの買収により、規模を拡大している。取扱隻数は、フル管理とタル

ー管理を合わせて100隻規模に達する。

Newsクリップ

■JERA

ベトナム電力と協業

LNG船運用などで連携

東京電力ホールディングスと中部電力の合弁会社JERAは18日、ベトナム電力公社（EVN）とLNG（液化天然ガス）バリューチェーン事業に関する覚書を締結したと発表した。LNGの共同調達、LNG船の運用、受け入れ基地の開発、EVNの発電所でのLNG導入などについて協業を進めしていく。

JERAはグループ全体でベトナムの発電容

TCLN

米市場の文象外に

ノバテクに通知
TCLNGに資本参加
する中国液化天然ガス運輸（CLNG）の株主が、
指定を受けたCOSCO
シッピング・タンカー（大連）であつたため、
ヤマルプロジェクトには
安定供給を不安視する向
きも出ていた。

TCLNGは、CLNGと不定期船社ティーケーの供給不安解消につながる」とみられる。

会社の名前